

NATIONAL CHANNEL SALES MANAGER (M/F/D)

Key Account Management & Business Development - Photo Imaging -
Retail & Services - Vienna based

Unser Auftraggeber - die Österreich-Niederlassung eines namhaften internationalen Unternehmens mit langjähriger Erfolgsgeschichte - ist führend im Bereich „**Photo Imaging**“ und **bietet innovative Lösungen für den Einzelhandel sowie für Medien-, Foto- und Druckdienstleister**. Wir sind auf der Suche nach einer/einem „National Channel Sales ManagerIn (m/w/d) - Photo Imaging - Retail & Services“, der unsere Position im Markt weiter stärkt und strategische Partnerschaften für ein nachhaltiges Wachstum entwickelt.

IHR NEUER JOB

Ihre Vertriebsverantwortlichkeiten in Österreich mit Fokus auf Business Development, Sales und Key Account Management für **Fotofilme, Fotopapier und professioneller Bildverarbeitungsgeräte** umfassen:

- Weiterentwicklung und Umsetzung unserer Vertriebsstrategien im Bereich "Photo Imaging - Retail & Services" für die **relevanten Vertriebskanäle wie Elektro- und Fotofachhandel, Fotolabore/Fotografen, Eventfotografie, Druckdienste, Papierwaren- und Bürobedarf**.
- Business Development, inklusive der Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten zur Ableitung von Handlungsstrategien; **Identifikation und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten**
- Key Account Management, mit Schwerpunkt auf **Schlüsselkunden und strategische Partnerschaften**; Pflege von Bestandskunden und Ausbau bestehender Beziehungen zu Vertriebspartnern und Key Accounts
- **Spezialisierte Fachmessen und Events**: Teilnahme an Branchenveranstaltungen wie Roadshows, Hausmessen und Kongresse, um Produkte vor Ort zu präsentieren
- Bedarfsermittlung und Pflege im CRM-System bis hin zur Angebotslegung und Projektplanung
- **Enge Zusammenarbeit** mit unserem erfahrenen Innendienst in Österreich sowie Austausch mit den KollegInnen innerhalb der Konzernmatrix in Deutschland; **direkte Berichtslinie zum Managing Director AT**

IHR BACKGROUND

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Marketing oder einer vergleichbaren Fachrichtung, gepaart mit einem erfolgreichen **Track Record im Bereich Channel Sales**

Management

- Idealerweise bringen Sie Erfahrungen und **persönliche Affinität im Bereich Photo Imaging** bzw. gute Kenntnisse der relevanten Vertriebskanäle (Foto- und Elektronik-Fachhandel bzw. Druckdienstleister) mit.
- **Reisebereitschaft innerhalb Österreichs mit Fokus auf Ost-Österreich**; die ideale Wohnlage wird in Ostösterreich gesehen, um eine erfolgreiche Zusammenarbeit an unserem Wiener Standort zu gewährleisten. Hierbei ist neben einer umfangreichen Reisetätigkeit auch eine aktive Präsenz (ca. 1-2 Tage/Woche) am Standort vorgesehen, um einen regelmäßigen Austausch mit TeamkollegInnen zu ermöglichen.
- Sie sind eine initiative und ergebnisorientierte Vertriebspersönlichkeit mit sehr guten Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen.

Wir bieten eine spannende Herausforderung in einer überschaubaren Organisationsstruktur mit flachen Hierarchien, einen transparenten, offenen Kommunikationsstil in einer Unternehmenskultur des Miteinanders sowie Unterstützung bei der Einarbeitung. Das Jahresbruttogehalt für diese Position liegt bei zumindest EUR 70.000,- mit der Bereitschaft zur Überzahlung zuzüglich Firmen-PKW auch zur Privatnutzung. Für einen vertraulichen Erstkontakt wenden Sie sich bitte direkt an unsere Personalberatung. Selbstverständlich sichern wir Ihnen absolute Diskretion zu.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstrasse 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at