

# ENTERPRISE ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

## Subtitel

**Unser Auftraggeber** – ein mittelständisches IT-Systemhaus mit Spezialisierung auf innovative **Rechenzentrumslösungen, Speichertechnologien, Cloud- und Backup-Plattformen** – überzeugt durch individuelle Lösungen, hohe Qualitätsstandards und langjährige Kundenbeziehungen. Eine teamorientierte Unternehmenskultur und flache Hierarchien prägen das Arbeitsumfeld. Das Kundenspektrum umfasst **Banken, Versicherungen, Telco, Industrie sowie öffentliche Institutionen und den Gesundheitssektor**. Dich erwartet ein motiviertes Team sowie flexibles Arbeiten (bis zu 4 Tage Homeoffice/Woche). Diese Position bietet dir die Chance, deine Expertise und dein persönliches Netzwerk im Bereich Cloud- und Datacenter-Lösungen weiter auszubauen.

## DEIN PROFIL

Wir suchen eine **teamorientierte Persönlichkeit mit erster Erfahrung in der Beratung im Bereich moderner IT-Infrastruktur** sowie folgenden Qualifikationen:

- Abgeschlossene Ausbildung (z. B. HTL, IT-Lehre, FH/Uni) oder vergleichbare Qualifikation im Bereich IT/Wirtschaftsinformatik. Erste Erfahrungen in Kundenberatung oder im IT-Consulting sowie Kenntnisse in **Speicherlösungen, Cloud- und Backup-Plattformen sowie Netzwerktechnologien** sind wünschenswert.
- Hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Freude an der Zusammenarbeit mit Kunden, Partnern und Teams
- Strukturierte, lösungsorientierte und selbstständige Arbeitsweise sowie Teamgeist, Eigeninitiative und eine offene Kommunikation
- Lernbereitschaft und Motivation, sich kontinuierlich weiterzubilden und technologische Entwicklungen zu verfolgen, gepaart mit schneller Auffassungsgabe und praktischer Problemlösungskompetenz
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## DEIN JOB

- **Spannende IT-Projekte mit Top-Kunden:** Du betreust und entwickelst bestehende Kundenbeziehungen im Bereich innovativer Hard- und Softwarelösungen. Dein Fokus liegt auf der

langfristigen Kundenbindung sowie der Identifikation neuer Potenziale. Zudem gestaltest du zukunftsweisende Datacenter-Lösungen.

- **Kundenberatung & Koordination:** Du bist die zentrale Ansprechperson für Kunden zu laufenden Services und Projekten. Als Teil des Salesteams arbeitest du eng mit der Technik, deinen Sales-Kollegen, Lieferanten und Partnern zusammen, um eine effiziente und kundenorientierte Abwicklung sicherzustellen.
- **Projektmanagement:** Planung, Umsetzung und Nachverfolgung von Kundenprojekten. Du sicherst die Kundenzufriedenheit durch regelmäßige Abstimmungen, Rückmeldungen an die interne Technik und die Organisation sowie Moderation von Kundenworkshops, Meetings sowie Präsentationen.
- **Angebotserstellung & Technische Dokumentation:** Du erstellst Angebote und Kalkulationen, pflegst technische Dokumentationen und stellst in enger Abstimmung mit dem Technikteam die Analyse und Lösung technischer Probleme sicher.

**Wir bieten** dir eine langfristige Perspektive mit gezielten Schulungen zur fachlichen Weiterentwicklung. Dich erwartet eine **offene, teamorientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien**, in der du eigenverantwortlich arbeiten kannst. Dank eines flexiblen Hybrid-Working-Modells sind **bis zu vier Tage Homeoffice** pro Woche möglich. Freue dich auf eine vielseitige und verantwortungsvolle Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum in einem zukunftsorientierten Bereich. Das Monatsbruttogehalt beträgt mindestens EUR 3.800,-, mit Bereitschaft zur Überzahlung, abhängig von deiner Qualifikation und Erfahrung. Für einen vertraulichen Erstkontakt wende dich bitte direkt an unsere Personalberatung.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting  
Schönbrunner Schloßstrasse 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | [www.muellbacher.at](http://www.muellbacher.at)