

KEY ACCOUNT MANAGER:IN – ICONIC FOODBRAND

Subtitel

Unser Auftraggeber – ein führendes, international erfolgreiches **FMCG-Unternehmen mit langjähriger Marktführerschaft in Österreich** – steht für eine starke Marke, Innovationskraft und nachhaltiges Wachstum. Wir suchen nun eine:n **ambitionierte:n Key Account Manager:in** Export & E-Commerce am Standort Wien, um die Exportmärkte in Mittel- und Südosteuropa sowie österreichische E-Commerce-Kunden erfolgreich weiterzuentwickeln.

IHR BACKGROUND

Sie bringen Begeisterung für Markenartikel und Freude am Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen mit? Sie möchten **internationale Märkte aktiv betreuen** und in einem abwechslungsreichen Umfeld Verantwortung übernehmen? Damit Sie perfekt zu uns passen, wünschen wir uns Folgendes:

- Abgeschlossene wirtschaftliche Ausbildung (FH/Uni) sowie **2-4 Jahre Erfahrung im Key Account Management im FMCG-Bereich**
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick, verbunden mit Teamfähigkeit und Eigenständigkeit
- Analytische und strukturierte Arbeitsweise sowie Ergebnisorientierung
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse; Erfahrung mit SAP R/3 wäre ein Plus
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

IHRE AUFGABEN

In dieser Rolle tragen Sie maßgeblich zum Geschäftserfolg in Ihren Märkten bei. Ihre Schwerpunkte werden sein:

- **Markt- und Kundenbetreuung:** Verantwortung für Distributionspartner in den Exportmärkten in Mittel- und Südosteuropa sowie für E-Commerce-Kunden in Österreich
- **Sortiment & Promotions:** Ausbau und Anpassung von Sortimenten, Regalplatzierungen und Promotions an die jeweiligen Marktbedürfnisse

- **Planung & Kunden-P&L:** Umsatz- und Absatzplanung inkl. Steuerung von Volumen, Umsatz, Konditionen und Marge sowie Sicherstellung der Warenverfügbarkeit
- **Analysen & Reporting:** Erstellung von Reportings, Markt- und Kundenanalysen sowie Ableitung von Aktionsplänen
- **Verhandlungen & Präsentationen:** Vorbereitung und Durchführung von Verkaufsgesprächen, Preis- und Konditionsverhandlungen sowie Kundenpräsentationen
- **Konditionsmanagement:** Abrechnung und Dokumentation vereinbarter Konditionen gegenüber Handelspartnern

Wir bieten Ihnen eine vielseitige, verantwortungsvolle Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum in einem kollegialen Umfeld, das durch offene Kommunikation geprägt ist. Es erwarten Sie **attraktive Entwicklungsmöglichkeiten im In- und Ausland**, flexible Arbeitszeitmodelle (bis zu 2 Tage Homeoffice/Woche) sowie umfangreiche Fringe Benefits. Das Jahresbruttogehalt beträgt mindestens EUR 60.000 (Basis 38,5 Std./Woche), mit Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung. Für einen vertraulichen Erstkontakt wenden Sie sich bitte an unsere Personalberatung.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstrasse 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at