

SALES EXECUTIVE (M/F/D)

Software as a Service (SaaS) Solutions

Unser Auftraggeber, ein führendes und innovatives Technologieunternehmen in Wien mit Spezialisierung auf SaaS-Lösungen, sucht einen motivierten Sales Executive (m/w/d) zur Verstärkung seines kundenorientierten und erfahrenen Vertriebsteams. Wir entwickeln hochwertige Softwarelösungen, die speziell darauf ausgelegt sind, Unternehmen umfassend dabei zu unterstützen, ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten und ihre operative Effizienz nachhaltig zu verbessern.

IHR NEUER JOB

Als Sales Executive werden Sie eine **zentrale Rolle** spielen, indem Sie:

- **Direkt in die Kundenakquise involviert und aktiv am weiteren Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen beteiligt sind**
- Maßgeschneiderte SaaS-Lösungen verkaufen und Kundenberatungen durchführen
- Markttrends analysieren und potenzielle neue Kunden identifizieren
- Verkaufsziele setzen und strategische Pläne zur Zielerreichung entwickeln
- In enger Zusammenarbeit mit dem Technik- und Marketing-Team innovative Marketingmaßnahmen und effektive Verkaufsstrategien koordinieren, um technische Anpassungen und Kundenwünsche perfekt umzusetzen

IHR BACKGROUND

Sie passen ideal zu uns, wenn Sie:

- Sie ein Studium in Betriebswirtschaft, Marketing oder auch eine technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen haben
- Erste Erfahrungen im Vertrieb, **vorzugsweise im Bereich SaaS oder andere IT-basierte Dienstleistungen**, gesammelt haben
- Überzeugend und kommunikationsstark sind, sowohl im persönlichen Gespräch als auch bei Präsentationen

- Eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise und hohe Motivation mitbringen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse besitzen

WIR BIETEN

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem **schnell wachsenden Technologie-Sektor**
- Umfangreiche Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit, **schnell Verantwortung zu übernehmen** und Ihre Karriere im Vertrieb voranzutreiben
- Ein attraktives Arbeitsklima, das von **Teamgeist, offener Kommunikation und flachen Hierarchien geprägt ist**

Wenn Sie Ihre Karriere im Vertrieb von SaaS-Lösungen starten möchten und Teil eines ambitionierten Teams werden wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Das Monatsbruttogehalt liegt für den Einstieg bei mindestens EUR 3.000,— mit der **Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung**. Für einen vertraulichen Erstkontakt wenden Sie sich bitte direkt an unsere Personalberatung. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und vielleicht schon bald in unserem Team willkommen zu heißen.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstraße 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at