

AREA SALES MANAGER (M/F/D)

Subtitel

Unser Auftraggeber - eine global agierende Unternehmensgruppe mit europäischen Wurzeln - ist seit mehreren Jahrzehnten als erfolgreicher **Premiumhersteller von Smart Home & Building Solutions** (Produkte, Systeme, Lösungen) auch am österreichischen Markt bestens etabliert. Ausgereifte Technologien, ein hoher Innovationsgrad, höchste Qualität und Exklusivität sowie stilvolles Design prägen federführend die dynamische Marktentwicklung im Bereich „Intelligentes Wohnen“ sowie Haus- & Gebäudeleitsysteme. Derzeit suchen wir für die weitere Expansion einen Area Sales Manager (m/w) mit Gebietsverantwortung Vienna Region (Home-Office).

IHR NEUER JOB

Als unternehmerische, vertriebsstarke und beratungsorientierte Sales-Persönlichkeit mit hoher Affinität zu Premium-Lösungen im Bereich **Smart Home & Building** übernehmen Sie die Betreuung unserer Bestandskunden in Wien/Umgebung, identifizieren Potenziale für den weiteren Marktaufbau und sind dabei auch für die Neukundenakquisition im direkten Kundensegment der Elektriker-Fachbetriebe verantwortlich. Sie entwickeln konstruktive, langfristige Partnerschaften, positionieren unser exklusives Lösungsportfolio entsprechend und nutzen dabei Ihr - idealerweise bereits vorhandenes - **Netzwerk zu Opinion Leaders wie Planern, Architekten, Bauträgern oder auch Fertigteilhauslieferanten**. Neben Ihrer kontinuierlichen Verkaufstätigkeit werden Sie im Zuge eines langfristig ausgerichteten Business Developments neue Accounts u.a. auch in der **Hotellerie, im Gesundheitswesen und im öffentlichen Sektor** entwickeln.

IHR BACKGROUND

Sie überzeugen durch Ihre kommunikationsstarke, dienstleistungsorientierte und offene Persönlichkeit und zeichnen sich durch eine selbständige, gut organisierte Arbeitsweise, seriöses, professionelles Auftreten, Verhandlungskompetenz und Abschlußstärke ebenso aus wie die Fähigkeit, langfristig tragfähige Kundenpartnerschaften aufzubauen und zu pflegen. Entscheidend für Ihren Erfolg werden Ihre hands-on-Mentalität sowie Ihre Ambition sein, Dinge zu bewegen. Erfahrung im Vertrieb von **BUS-Systemen (Haus- und Gebäudeautomation) und hochwertigen Schalterprogrammen** bzw. ein entsprechender Track Record im Verkauf hochqualitativer Produkte bzw. Systeme in verwandten Segmenten (wie z.B. Gebäude- und Versorgungstechnik/ HKLS) ist jedenfalls wünschenswert; elektrotechnische Grundkenntnisse sind von Vorteil.

Wir bieten mit dieser Aufgabe eine spannende Vertriebsverantwortung in einem renommierten internationalen Unternehmen und die Perspektive, sich in einem zukunftsweisenden Markt persönlich weiterzuentwickeln. Das Bruttojahresgehalt für diese Position liegt bei zumindest EUR 60.000,— zzgl. Firmen-PKW auch zur Privatnutzung mit der Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie für einen vertraulichen Erstkontakt bitte an unsere Personalberatung richten. Selbstverständlich sichern wir Ihnen absolute Diskretion zu.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstrasse 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at