

SALES EXECUTIVE (M/F/D)

Software as a Service (SaaS) Solutions

Unser Auftraggeber, ein führendes und innovatives Technologieunternehmen in Wien mit Spezialisierung auf SaaS-Lösungen, sucht einen motivierten Sales Executive (m/w/d) zur Verstärkung seines kundenorientierten und erfahrenen Vertriebsteams. Wir entwickeln hochwertige Softwarelösungen, die speziell darauf ausgelegt sind, Unternehmen umfassend dabei zu unterstützen, ihre Geschäftsprozesse effizienter zu gestalten und ihre operative Effizienz nachhaltig zu verbessern.

DEIN JOB

Als Sales Executive wirst du eine **zentrale Rolle** spielen, indem du:

- **Direkt in die Kundenakquise involviert und aktiv am weiteren Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen beteiligt bist**
- Maßgeschneiderte SaaS-Lösungen verkaufst und Kundenberatungen durchführst
- Markttrends analysierst und potenzielle neue Kunden identifizierst
- Verkaufsziele setzt und strategische Pläne zur Zielerreichung entwickelst
- In enger Zusammenarbeit mit dem Technik- und Marketing-Team innovative Marketingmaßnahmen und effektive Verkaufsstrategien koordinierst, um technische Anpassungen und Kundenwünsche perfekt umzusetzen

DEIN PROFIL

Du passt ideal zu uns, wenn du:

- Ein Studium in Betriebswirtschaft, Marketing oder auch eine technische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen hast
- Erste Erfahrungen im Vertrieb, **vorzugsweise im Bereich SaaS oder andere IT-basierte Dienstleistungen**, gesammelt hast
- Überzeugend und kommunikationsstark bist, sowohl im persönlichen Gespräch als auch bei Präsentationen

- Eine proaktive, selbstständige Arbeitsweise und hohe Motivation mitbringst
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse besitzt

WIR BIETEN

- Ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem **schnell wachsenden Technologie-Sektor**
- Umfangreiche Einarbeitung und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Die Möglichkeit, **schnell Verantwortung zu übernehmen** und deine Karriere im Vertrieb voranzutreiben
- Ein attraktives Arbeitsklima, das von **Teamgeist, offener Kommunikation und flachen Hierarchien geprägt ist**

Wenn du deine Karriere im Vertrieb von SaaS-Lösungen starten möchtest und Teil eines ambitionierten Teams werden willst, freuen wir uns auf deine Bewerbung. Das Monatsbruttogehalt liegt für den Einstieg bei mindestens EUR 3.900,– mit der **Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung**. Für einen vertraulichen Erstkontakt wendest du dich bitte direkt an unsere Personalberatung. Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen und vielleicht schon bald in unserem Team willkommen zu heißen.

Online bewerben

MUELLBACHER Personalberatung | Human Resources Consulting
Schönbrunner Schloßstraße 47, Orangerie Top 64, 1130 Wien | www.muellbacher.at